



nr. **3**

Winter 2009

RegioLeasePassie

Kilometerheffing

De kogel is eindelijk door de kerk. Nadat heel wat ministers van Verkeer en Waterstaat zich er de tanden op stuk hebben gebeten, gaat de kilometerheffing er nu echt komen vanaf 2012. Ik ben daar een groot voorstander van. Het is immers eerlijker om het gebruik van auto's te belasten dan het bezit. Het is alleen jammer dat dit nieuwe systeem op de oer-Hollandse poldermanier wordt vormgegeven. Er komt namelijk



geen vast tarief per kilometer voor iedereen, maar een veelheid aan tarieven, afhankelijk van nog meer verschillende factoren. Zo wordt er gelet op wat voor auto u rijdt (brandstof, CO₂-uitstoot en gewicht), wanneer u rijdt (spits of geen spits) en op wat voor soort weg u rijdt. En daarnaast worden sommige snelwegen ook nog eens duurder dan andere snelwegen. Het wordt dus niet eenvoudig om uit rekenen hoeveel u straks per kilometer gaat betalen. Wilt u toch een poging wagen? Kijk dan op www.verkeerenwaterstaat.nl. De verschillen zullen u verbazen. Succes!

Jeroen Pluijm, lease manager
jeroen.pluijm@regio-lease.nl



RegioLeaseRijimpresie

Passie met de P van Porsche en PK's

We hadden hem al langer op de korrel, de hagelnieuwe Porsche Panamera. Misschien niet direct de eerste auto waaraan u denkt als u op zoek bent naar een leaseauto, maar we hebben nu eenmaal een passie voor auto's. We vroegen Ronald van der Kemp DGA van Kemko Doetinchem BV en Dima support de Panamera eens onder de loep te nemen. Het werd een onverwacht comfortabele rijimpresie met een PK-monster dat ongetwijfeld hoge ogen gaat gooien. >>Lees verder op pagina 2



Blue Motion van Volkswagen

Nico Goldewijk en de lol van zuinig rijden

Volkswagen timmert flink aan de weg met haar innovatieve Blue Motion Technologies.



Een bundeling van alle technologie die Volkswagen te bieden heeft om brandstof te besparen, uitstoot van CO₂ te verlagen en minder fijnstof en stikstofoxiden uit te stoten. De basis wordt gevormd door energiezuinige en schone technieken die nu al de basis vormen voor alle Volkswagen-modellen. Het lijkt allemaal heel wat, maar hoe rijdt het nu echt? Die vraag stelden we RegioRelatie Nico Goldewijk. Hij was sceptisch, maar kreeg al gauw lol in de zuinigheid van de VW Golf 1.6 tdi Blue Motion.

>>Lees verder op pagina 3

Een gepassioneerd 2010

Dit is de tweede keer dat u RegioLease Passie digitaal ontvangt. Wederom boordevol autopassie, nieuwe modellen en inspirerende rijimpresies. Volgend jaar gaan we natuurlijk door met uw en onze Passie, maar in welke vorm is nog niet helemaal duidelijk. Frequentier via de mail, of toch weer als papieren versie? Het is aan u. Laat ons weten waar uw voorkeur naar uitgaat en mail naar passie@regio-lease.nl. Het team van RegioLease wenst u alvast prettige feestdagen en een gepassioneerd 2010.





RegioLease Rijimpressie

Ronald van der Kemp Kemko Doetinchem BV: “Panamera opent nieuwe deuren voor Porsche”

Ronald van der Kemp, DGA van Kemko Doetinchem BV, gespecialiseerd in deurtechniek, zag de Porsche Panamera afgelopen zomer voor het eerst op de Duitse Autobahn.

“Op de weg terug van onze vakantiebestemming, passeerden we een trailer met daarop een splinternieuw exemplaar. Ik was direct onder de indruk. Het is onmiskenbaar een Porsche, maar wat direct opvalt, is zijn omvang. De Panamera oogt niet als een sportauto, maar is het wel. Daar kwam ik achter toen ik er mee ging testrijden. De ruimte in de auto is opvallend, mijn hele gezin past er met gemak in. Maar het is allesbehalve een gewone gezinswagen. Dat kan ook niet met 400 pk onder de motorkap. Het accelereren is fantastisch, maar gelukkig wel begrensd. Hij zit

zeer comfortabel en schakelt snel. En daarbij zijn zijn looks imponerend. Ik kreeg opvallend veel positieve reactie van vaak totaal onbekende mensen. Er werd nogal eens duim opgestoken als ik langs kwam rijden. Da's toch wat anders dan de middelvinger die je steeds vaker in het verkeer tegenkomt. Al met al denk ik dat de Panamera nieuwe deuren opent voor Porsche. Deze wagen

zal zeker een nieuwe groep autoliefhebbers weten aan te spreken, die niet alleen sportief willen rijden, maar ook comfort en een luxe uitstraling waarderen. Maar dan moet je wel je portemonnee willen trekken. Of de Panamera zijn prijs waard is? Daar kan ik niet over oordelen. Maar voor die bijna anderhalve ton krijg je wel heel veel autopassie.” ●



MARK TIECKEN

Nieuwkomers

Ook voor deze uit-gave van RegioLease Passie ging Mark Tiecken

weer de weg op om interessante nieuwkomers in de leasemarkt voor u te spotten. Hij liet zich verrassen door een Transporter, een Audi A5 Sportback en een BMW X1. Drie moderne auto's die de eigentijdse leaserijder zeker zullen aanspreken.

Bel Mark, **0314 - 37 63 33** en vraag naar een offerte op maat!

Volkswagen Transporter

€ 459,- p/mnd (60 mnd / 20.000 km)

Sinds deze maand staat de vernieuwde Transporter



ter in de showroom. De bestseller is qua uiterlijk licht aangepast, maar vooral onder de motorkap is er veel veranderd. De dieselmotoren zijn allemaal voorzien van commonrail injectie, waardoor er stiller, zuiniger en schoner gereden kan worden. Top of the range is een bi-turbo TDI met 180pk. De optielijst is verder uitgebreid met ondermeer een 7 traps DSG automaat en nieuwe multimediasystemen. De auto is leverbaar vanaf € 17.300,-.

BMW X1

€ 825,- p/mnd (60 mnd / 20.000 km)



Met de X1 zet BMW de trend van het downsizen in het SUV segment verder door. De auto valt tussen de 3-Touring en de X3. Naast vierwielaandrijving wordt de auto ook leverbaar met sDrive achterwielaandrijving en scoort hierdoor met een

milieulabel B. Het kenmerkende design van de Nederlander Adrian van Hooydonk wordt ook in deze auto doorgevoerd. De auto is leverbaar vanaf € 34.950,- en dan rijdt u de 2.0 benzine met 150 pk. Ik denk dat de X1 een auto is die in dit segment goed kan scoren.

Audi A5 Sportback

€ 789,- p/mnd (60 mnd / 20.000 km)



Na de succesvolle A3 Sportback komt Audi nu ook met de A5 Sportback. Een fraai gelijnde 5-deurs coupé. Zoals we van Audi gewend zijn is de auto leverbaar met een brede range aan motoren, waaronder de 333 pk sterke S5. Een mooi alternatief voor wie eens wat anders wil dan een A4. Prijzen starten vanaf € 40.800,-.



RegioLease Rijimpressie

Nico Goldewijk van Goldewijk Doetinchem: “De Blue Motion modellen van Volkswagen passen perfect bij Goldewijk”

Duurzaamheid is een hot item in de bouw-wereld. Steeds meer opdrachtgevers nemen strenge milieu- en energie-eisen op in hun selectiecriteria. Aannemers die daar niet aan kunnen voldoen, vallen al af tijdens de voorselectie. Vandaar dat Goldewijk uit Doetinchem hoog inzet op het gebied van duurzaamheid en maatschappelijk verantwoord ondernemen. De Blue Motion modellen van Volkswagen passen perfect in dat plaatje.

Autorijden moet vooral leuk zijn, vindt adjunct directeur Nico Goldewijk. “Maar het is zeer belangrijk om ook te kijken naar het energieverbruik en de uitstoot van schadelijke stoffen. Goldewijk draagt het milieu al jaren een warm hart toe en houdt daar rekening

weg”, legt Nico Goldewijk uit. “We maken op jaarbasis dus nogal wat kilometers. Dat kost niet alleen de organisatie aanzienlijk wat, maar ook het milieu. Vandaar dat we intensief op zoek zijn naar manieren om ook op het gebied van mobiliteit energiezuinere keuzes te maken. De testrit die ik maakte in de VW Golf 1.6 tdi Blue Motion opende wat dat betreft mijn ogen wel.”

Pittige rijder

“Ik heb altijd al wat met Volkswagens gehad. Ze zijn degelijk, fraai vormgegeven en rijden strak. Dat verwachtte ik ook van de Golf Blue Motion en ik werd niet teleurgesteld. Ik ben van huis uit een pittige rijder, maar in de Golf kwam ik langzaam tot rust. Het werd op een gegeven moment zelfs een uitdaging



Nico Goldewijk voor het kantoor in Doetinchem

mee tijdens het bouwen. Nu ook onze opdrachtgevers en de overheid steeds strengere energie-eisen stellen, worden we alleen maar uitgedaagd een nog grotere bijdrage te leveren. Het spreekt dan voor zich dat we ook bij de samenstelling van ons wagenpark letten op zuinigheid en milieuvriendelijkheid.”

Energiezuinige mobiliteit

“Goldewijk heeft dagelijks ruim 200 auto's op de

om te proberen nog zuiniger te gaan rijden. Het energieschermje op het dashboard kwam daarbij goed van pas.”

Lage bijtelling

“Bijzonder is de technologie die de motor uitzet als je voor een stoplicht staat. Het is even wennen, maar als je door hebt hoe het werkt, dan krijg je er vanzelf lol in. En ook de schakeltips op het schermje ga je

Goldewijk
DOETINCHEM

vanzelf volgen. Ik rijd vaak flink door in z'n drie, maar als het scherm zegt dat je beter in de vijf kunt rijden, dan doe je dat. En als je dan ook nog weet dat deze modellen een lage bijtelling van slechts 20% hebben, dan zou de keuze voor veel ondernemers toch niet zo moeilijk moeten zijn?” ●

**Vraag nu een offerte
aan en ontvang:**



**Uw leaseauto in
miniatuur bij een
offerteaanvraag**

De autopassie van RegioLease gaat ver, heel ver. Wij zijn namelijk gek op alle auto's. Sportieve en comfortabele bolides, racemonsters en bedrijfswagens en natuurlijk grote gezinsauto's en zelfs... hele kleine miniatuurautootjes. Vandaar dat RegioLease u de komende periode een schaalmodel cadeau doet van de auto waar u offerte voor aanvraagt. Uw auto in het klein als voorproefje op de 'echte' auto die u straks via RegioLease gaat rijden. Bent u net zo gek op auto's als wij dat zijn? Vraag dan offerte aan. De actie loopt van 15 december tot 15 januari en zolang de voorraad sterkt. Vraag uw leaseadviseur ernaar. Bel nu **(0314) 376 300** voor een offerte op maat!

Arnhems oudste schildersbedrijf kiest voor frisse uitstraling



Schildersbedrijf Albert Verhoeven nam op woensdag 11 november 14 nieuwe Volkswagen bedrijfsauto's in ontvangst. Het is de eerste stap op weg naar een nieuwe uitstraling voor Arnhems oudste schildersbedrijf. Directeur Jan Dollen roemt de nieuwe samenwerking met RegioLease.

Schildersbedrijf Albert Verhoeven bestaat als sinds 1846 en is daarmee niet alleen het oudste schildersbedrijf van Arnhem, maar ook van Nederland. Directeur Jan Dollen vindt, dat die jarenlange ervaring wel wat meer bekendheid mag krijgen. De aanschaf van 14 nieuwe bedrijfsauto's ziet hij als een eerste stap. "Ons wagenpark was enigszins verouderd, met Volkswagens maken we een nieuwe start en zullen we beter gaan opvallen in het straatbeeld."

RegioLease sprong eruit

"Ons bedrijf had jarenlang een contract met een ander leasemaatschappij", vertelt Jan Dollen. "Die samenwerking begon echter haarscheurtjes te

vertonen wat leidde tot een tender. Regiolease sprong eruit. Vooral op het gebied van service en de persoonlijke werkwijze. Punten, die wij zeer belangrijk vinden. Daarbij was het contact met moederbedrijf DAGO altijd al goed. Van het een kwam het ander."

Herkenbare kernwaarden

"De frisse uitstraling van de nieuwe auto's moet de aanzet vormen tot meer bekendheid in de regio en daar buiten. Onze bestaande klanten ver-



trouwen op onze kwaliteit degelijkheid en betrouwbaarheid. Kernwaarden, die je ook terugziet in de modellen van Volkswagen.

We hebben op dit moment 49 auto's in de lease, vooral Opels, die op termijn allemaal vervangen zullen gaan worden. De kans is groot dat we ook daarvoor een beroep zullen doen op RegioLease."



Rene Kolkman van Dago Autogroep overhandigt de eerste sleutel aan Theo Wieland van Albert Verhoeven.

Lunchritten en uw bijtelling

Om te voorkomen dat u ten aanzien van uw auto van de zaak een fiscale bijtelling heeft, mag u per jaar maximaal 500 privékilometers maken met de auto van de zaak.

Dit moet blijken uit een sluitende kilometeradministratie. Woon-werkverkeer hoeft daarbij niet als privékilometers te worden gerekend.

Wat in dat kader precies onder woon-werkverkeer moet worden verstaan, is opvallend genoeg niet in de wettelijke regels terug te vinden. Het enige dat de wet ons leert is dat "woon-werkver-

keer geacht wordt niet voor privédoeleinden plaats te vinden". De vraag die hierdoor in de praktijk opkwam, was of de lunchrit van werk naar huis tussen de middag valt onder woon-werkverkeer en dus als zakelijke kilometers kwalificeert.



Over deze vraag werd

onlangs door de rechtbank Arnhem uitspraak gedaan. Belanghebbende, een directeur-grotaandeelhouder (DGA) die van de BV een personenauto ter beschikking had, reed regelmatig 's middags naar huis - een ritje van 2,6 kilometer - om te lunchen en nog wat te werken. Hiervan hield hij een sluitende rittenadministratie bij, waaruit bleek dat hij per jaar niet meer dan 500 privékilometer reed. De belastinginspecteur beschouwde de kilometers om thuis te lunchen echter als privéritten, waardoor de DGA ineens boven de grens van 500 privékilometers uitkwam en over voorgaande jaren naheffingsaanslagen kreeg. De DGA tekende beroep aan en... succesvol! De rechtbank stelde allereerst vast dat woon-werkverkeer niet als privéaangelegenheid wordt aangemerkt. Verder erkende de rechtbank dat de ritten aan het begin en het einde van de dag (naar en van het werk) tot het woon-werkverkeer behoren. Ook oordeelde de rechtbank dat er geen wettelijke regels zijn die tussentijdse ritten van het werk naar huis uitsluiten van het woon-werkverkeer. Op grond daarvan stelde de rechtbank de DGA in het gelijk en werden de naheffingsaanslagen vernietigd. Kortom: De Belastingdienst heeft er geen bezwaar meer tegen dat u thuis gaat lunchen!

Wietsge Bosga

Kroese Wevers Accountants Belastingadviseurs

Score kiest voor groen met zeven Volkswagens Golf Blue Motion 1.6

Score, de bekende en uiterst succesvolle Nederlandse jeansketen, is al sinds 1998 klant bij RegioLease. Het Duivense bedrijf koos destijds bewust voor Volkswagen.

“Een betrouwbaar merk met de juiste uitstraling”, aldus Commercieel Directeur Chris Belt van Score. Nu Volkswagen ook schone auto’s produceert, is de keuze voor de Blue Motion types snel gemaakt. “Ik ga niet beweren dat Score een op en top groen bedrijf is, maar we dragen wel ons steentje bij.”

Lage bijtelling

Zeven nieuwe Volkswagens Golf Blue Motion



1.6 werden onlangs afgeleverd bij Score in Duiven. Chris Belt vertelt: “We hebben er even op moeten wachten, omdat dit type motor pas vanaf mei dit jaar leverbaar zou zijn. Maar het was het wachten wel waard. Het mes snijdt namelijk aan twee kanten. Enerzijds spaar je het milieu met deze auto’s en anderzijds profiteren je medewerkers van het aantrekkelijke 20% bijtellingstarief.” “De keuze voor groen maakt Score bewust”, legt Belt uit. “We willen maatschappelijk verantwoord ondernemen en proberen op tal van gebieden bij te dragen aan een beter milieu. Zo zijn we nu bijvoorbeeld in onze winkels aan het kijken of we led-verlichting

kunnen toepassen. Toegegeven, het zijn kleine stapjes die we maken, maar het zijn wel stappen in de goede richting.”

Groen imago

Over de deal die Score met RegioLease wist te sluiten is Chris zeer tevreden. “We konden alle auto’s die we al reden tegelijk omwisselen. Zowel de oudere als de wat nieuwere auto’s. Die flexibiliteit typeert RegioLease. Ook de buitendienstmedewerkers die in de nieuwe Golfs gaan rijden zijn trouwens zeer tevreden”, besluit hij. “Ze zijn er trots op dat Score ook in deze economisch toch lastige tijden durft te investeren in een groener imago.” ●

Passie voor racen



Naam	Stef Dusseldorp
Beroep	Autocoureur
Rijdt	Volkswagen Scirocco, sponsor DAGO Autogroep
Passie voor	Formule 3

Er zijn van die mensen die van hun jongensdroom hun beroep kunnen maken. Stef Dusseldorp is zo iemand. De nu 20-jarige coureur uit Lichtenvoorde maakte het afgelopen jaar indruk in de Duitse ATS Formel 3 Cup. Hij werd tweede in het eindklassement en was de beste nieuwkomer in het veld. Dat belooft wat voor de toekomst. Maar hoe begon de passie? “Ik was 7 toen ik mijn eerste kart-rondjes reed op een industrieterrein in Lichtenvoorde. Ik had meteen de smaak te pakken en al snel reed ik wedstrijden in de zogenaamde mini’s. Van het een kwam het ander. Ik deed mee aan Nederlandse

Kampioenschappen en op mijn elfde stapte ik over naar een hogere klasse, de 100cc Junioren. Vanaf dat moment ging ik ook internationaal rijden. Het karten was geweldig, maar op een gegeven moment wil je naar het echte werk. In 2007 stond ik aan de start van de Northern European Cup in de klasse formule Renault. Het werd een wisselvallig debuut-

jaar, met ondermeer een enorme crash en twee gebroken rugwervels, maar ik leerde wel enorm veel. In de winter van 2008-2009 besloot ik de overstap te maken naar de Formule 3 waar ik dus afgelopen jaar de tweede plek behaalde na 9 races. Komend jaar wordt weer net zo spannend. Samen met mijn team moeten we nu besluiten in welk kampioenschap ik ga meerijden. Daarvoor zijn we nu al weer volop aan het testen. Maar waar ik ook ga rijden, zolang ik maar kán rijden. Want als je eenmaal geroken hebt aan het echte werk, dan wil je nooit meer anders!” ●



Colofon

RegioLeasePassie nr. 3 Winter 2009

is een uitgave van RegioLease,
Grutbroek 1, 7008 AK Doetinchem
T (0314) 37 63 33 F (0314) 32 39 08
E info@regio-lease.nl www.regio-lease.nl

Vormgeving & productie (REG9003)

©LEO TEN HAVE creatieve communicatie
Doetinchem. T (0314) 34 02 05
E info@leotenhav.nl | www.leotenhav.nl